Propuesta de mejora

**Martínez Coronel Brayan Yosafat**

Si bien todos los porcentajes apuntan a que está bastante bien, necesitamos que mejore su rentabilidad, aunque lo más claro sería que aumenten las ventas, no haremos eso. Como sabemos la utilidad está ligada a dos cosas: lo que entra y lo que salió, las ventas y los gastos. Aunque, por buenas razones una parte de los gastos se llama fijo, por lo que vamos a hacer la proyección a una reducción en el gasto variable, en particular para este caso, es el costo de venta. Reduzcamos el gasto en 5 por ciento del total, algo razonable, porque del cuarto al primer trimestre lograron bajarlo en 8 puntos. Entonces, nuestra Costo de Ventas pasa a ser: 22.20, y la Utilidad Bruta a: 77.80 por ciento.

PEU

Gran diferencia con el ejemplo es que, en realidad, ahora buscamos la utilidad, ya que, bajamos el costo de ventas. Por lo que tendríamos algo como:

NU = 339.01 -> 339 => CVT = 225 781.55 => CVU = 666.02

Despejamos para la utilidad, y nos queda de 662 407.6718 -> 662 407.67, ahora necesitamos hacer los estados proforma, cambia la utilidad y el costo de ventas, así que cambiamos Almacén y Costo de Ventas en las cuentas y el Estado de Resultados (Ver en el Excel, ya que se incluyen los redondeos).

Como observamos en las tablas del Excel, mejoramos las razones, ahora, aunado con el ejemplo de la profesora, podemos hacer grandes mejoras a las razones.